

Imagine. Model. Make.



Leviat ist weltweit führend in der Verbindungs-, Befestigungs-, Hebe- und Verankerungstechnik für die Bauindustrie. Unsere vertrauten Produktmarken sind alle für hohe Leistung, Qualität und Zuverlässigkeit bekannt. Diese technischen Produkte und innovativen Konstruktionslösungen werden in einer Vielzahl von Sektoren vom Wohnbau bis zur Infrastruktur eingesetzt.

Hinter jedem Versprechen, das wir vor Ort geben, stehen das Engagement und der Einsatz unseres globalen Teams. Leviat beschäftigt fast 3.000 Mitarbeiter an 60 Standorten in Nordamerika, Europa und im asiatisch-pazifischen Raum und bietet weltweit einen agilen und reaktionsschnellen Service. Leviat, ein Unternehmen von CRH, ist Teil des weltweit führenden Baustoffunternehmens.

Wir suchen Sie!

Mitarbeiter /-in Presales im Aussendienst (Ost-Schweiz)

Aufgaben:

- Fachlich kompetente Beratung der Ingenieure, Planer und Architekten bei der Systemauswahl
- Aktive Betreuung und Weiterentwicklung des Marktes in der Verkaufsregion
- Funktion als Drehscheibe zwischen Verkauf, Engineering und Services
- Beratung und Akquisition von Projekten bei den Kunden
- Überzeugen unserer Kunden von unseren Produkten und Leistungen

Ihr Profil:

- Berufsausbildung in der Bau- oder Stahl-/Metallbranche und/oder entsprechende Erfahrung in der Baubranche
- Eventuell betriebswirtschaftliche oder verkaufsfördernde Weiterbildung
- Sehr gute EDV-Kenntnisse (SAP, Word, Excel, PowerPoint)
- Stilsicheres Deutsch (weitere Sprachkenntnisse von Vorteil)

Wir bieten Ihnen eine fordernde und fördernde Betriebskultur in einem weltweit agierenden Konzern mit einer abwechslungsreichen Aufgabe im Aussendienst, in der Sie sich beruflich und persönlich weiterentwickeln können.

Wir freuen uns auf Sie!

Senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an:

Leviat

Grenzstrasse 24, 3250 Lyss, Frau Daniela Sutter

T: +41 32 387 95 92, daniela.sutter@leviat.com

Leviat, the home of:

Ancon[®]

Aschwanden



HALFEN

PLAKA